

ANNONCE



Peter Skjærbæk, Managing Director, og Niels Koed Hansen, General Manager Sales, ses her på værkstedet hos Maersk H2S Safety Services på Ravnevej 12, mens en af medarbejderne er ved at teste et åndedrætsværn.

# Til kamp mod farlige gasser

Fra hovedkvarteret på Ravnevej i Esbjerg leverer og servicerer Maersk H2S Safety Services vigtigt måle- og beskyttelsesudstyr til olie- og gasindustrien over hele verden.

Sundhedsskadelige og eksplosive gasser er en veldokumenteret udfordring mange steder på kloden, hvor der udvindes olie og gas. Og at kunne måle og opdage disse gasser i tide – og tage de nødvendige forholdsregler – har derfor høj prioritet hos olieselskaberne.

Det ved man alt om hos Maersk H2S Safety Services, som fra basen på Ravnevej 12 i Esbjerg leverer og vedligeholder måleudstyr for olieselskaber.

– H2S-gas er meget giftig, og når den bliver opdaget, skal man beskytte sig. Vi har igennem årene opbygget en stor ekspertise på området, og leverer alt det måle- og beskyttelsesudstyr, som er nødvendigt, når det handler om at opdage – og beskytte sig imod – H2S-gas, forklarer Peter Skjærbæk, Managing Director i Maersk H2S Safety Services.

## Stor ekspertise

Med operationer over hele verden – og 260 ansatte – er Maersk H2S Safety Services en af de største og mest velansete virksomheder i branchen. Så at sige alt udstyr pakkes og sendes fra Esbjerg – og det er også her, at udstyret efterfølgende kommer ind til vedligehold og kalibrering.

” Vi har igennem årene opbygget en stor ekspertise på området, og leverer alt det måle- og beskyttelsesudstyr, som er nødvendigt, når det handler om at opdage – og beskytte sig imod – H2S-gas

Peter Skjærbæk  
Managing Director,  
Maersk H2S Safety Services.

– Vi har primært serviceret udstyr, som vi selv ejer. Men vi forsøger også at gøre branchen opmærksom på, at vi gerne servicerer måle- og beskyttelsesudstyr for andre selskaber. Vi har alle kompetencerne til at sørge for, at alt udstyr er kalibreret og klar til brug, siger Niels Koed Hansen, General Manager Sales i Maersk H2S Safety Services.

## Vedligehold er vigtigt

I den vifte af udstyr, som olie- og gasbranchen benytter overfor H2S gasser, er måleudstyr den første bastion. Når gas-alarmen lyder ombord på en platform, er det nødvendigt med hurtig beskyttelse. Og her yder ån-

dedræts-udstyr den nødvendige beskyttelse imod de giftige gasser, og hvor brugeren får ren luft tilført. Derudover leverer og servicerer Maersk H2S Safety Services også forskelligt brandslukningsudstyr.

– Olieselskaberne er meget bevidste om at have det rigtige udstyr, så man dermed minimerer risikoen. Her indgår god kalibrering og vedligehold naturligvis i hele tankegangen, påpeger Peter Skjærbæk.

## Internationalt fokus

Maersk H2S Safety Services er i dag en af de største leverandører indenfor sit område og er i god vækst. Virksomheden er præget af en international forretningskultur og et globalt kundenetværk. Men hjembyen Esbjerg er også vigtig:

– I Esbjerg tilbyder vi H2S kurser, gasmålinger i tanker og salg og service af gasmåling og brandslukningsudstyr. Det vil være af interesse for mange virksomheder med base i Esbjerg, siger Niels Koed Hansen.

## Fakta

Maersk H2S Safety Services arbejder leverer og servicerer måle- og beskyttelsesudstyr imod H2S og andre giftige gasser. Virksomheden blev etableret i 1985, og har hovedsæde på Ravnevej 12 i Esbjerg. Derudover er der afdelinger i Italien, Norge, Brasilien, Australia, Congo og Brunei. Tilsammen er der 260 ansatte i Maersk H2S Safety Services.

[www.maerskh2s.com](http://www.maerskh2s.com)



**MAERSK**  
H2S SAFETY SERVICES



## FAKTA

HYTOR A/S designer, udvikler og konstruerer kundetilpassede løsninger og sælger, servicerer - samt udlejer - udstyr i form af komponenter og hydraulisk værktøj til olie- og gasindustrien, vindmølleindustrien og den generelle industri. HYTOR A/S er primært kendt for kundetilpassede løsninger inden for hydraulisk kontrol, pumpe-systemer og distributions-paneler - primært til olie- og gasindustrien. HYTOR A/S har også lang historik som service- og kalibreringsvirksomhed og leverandør af hydrauliske værktøjer primært til vindmølleindustrien. HYTOR A/S, som har til huse på Guldborgsundvej 1 i Esbjerg, har 52 ansatte.



Endnu et kvalitetsprodukt parat til levering. Her er divisionschef Jesper Bjerre Lauridsen (th) og teknisk projektleder Peter Førby ved at tjekke en hydraulisk enhed.

[www.hytor.com](http://www.hytor.com)

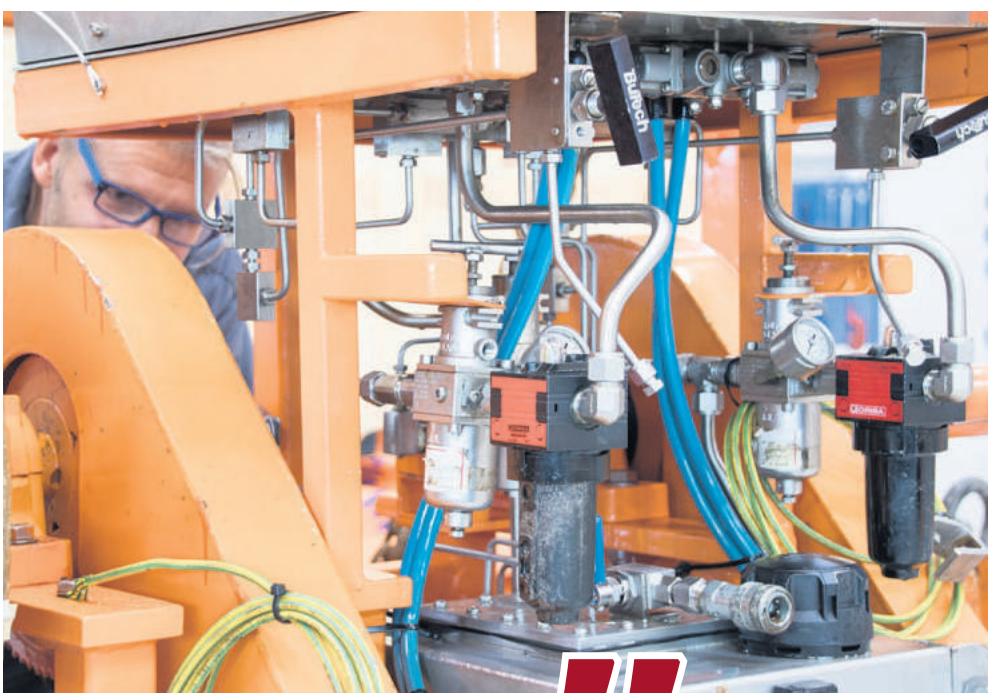
# HYTOR

Fluid Solutions



**At vi på trods af afmatningen valgte at fastholde kompetencer gør, at vi nu - hvor der er afklaring omkring den fremtidige udvinding af olie og gas i Nordsøen - står stærkere og bedre rustet til nye og flere opgaver**

Anne Mette Lorenzen.



Intet bliver overladt til tilfældighederne, når medarbejderne hos HYTOR A/S går i gang med en opgave. Med en historie, som rækker helt tilbage til dengang, hvor den første olie og gas blev udvundet i Nordsøen, har HYTOR A/S igennem årene opbygget et solidt sæt kompetencer, viden og sans for kvalitet, som kræves for at levere udstyr og løsninger til offshore:

- Offshore-branchen stiller meget høje krav til materialer, funktion og dokumentation. Disse krav er over tid blevet en del af vores DNA, som i dag ikke kun kommer offshore olie og gas kunderne til gode, men også vores kunder i vindmølleindustrien og den generelle industri, siger Niels G. Langerhuus, direktør i HYTOR A/S

### Skræddersyede løsninger

Med base på Guldborgsundvej 1 i Esbjerg sælger, servicerer, kalibrerer og udlejer HYTOR A/S en bred portefølje af skræddersyede produkter til både offshore olie og gas, vind samt den generelle industri.

Hovedaktiviteterne i HYTOR A/S er design, udvikling og konstruktion af

**Medarbejdernes kollektive viden og kompetencer er nok det vigtigste parameter til at fastholde og øge vores markedsandel**

Niels G. Langerhuus

individuelle løsninger samt salg, service, kalibrering og udlejning af udstyr i form af komponenter og hydraulisk værktøj til primært olie- og gasindustrien, vindmølleindustrien - men også den generelle industri.

- Dét, som kendetegner langt størstedelen af vores produkter, er, at de i næsten alle tilfælde er skræddersyede til den enkelte kunde. Og at vi historisk er stærkt funderet indenfor offshore olie og gas betyder, at vores kompetencer ikke udelukkende har konstruktion som omdrejningspunkt. Det er også i høj grad de meget strikse krav omkring dokumentation og sporbarhed, som kendetegner vores måde at arbejde på, forklarer marketingchef Anne Mette Lorenzen, mens hun viser rundt på virksomhedens store værksted.



På værkstedet er divisionschef Jesper Bjerre Lauridsen og teknisk projektleder Peter Førby ved at tjekke et hydraulisk smøresystem, som er ved at være parat til levering til en industrikunde.

- Dokumentation er et krav indenfor offshore, og derfor er arbejdet med dokumentation noget, som alle medarbejdere har en bred og omfattende viden om. Denne indgangsvinkel til arbejdet kommer alle kunder til gode - også vores kunder indenfor den generelle industri, forklarer Jesper Bjerre Lauridsen.

### Gået imod strømmen

I lighed med alle andre virksomheder, som arbejder indenfor offshore, så har man også hos HYTOR A/S mærket den negative effekt fra en meget lav oliepris. Det har dog ikke fået virksomheden til at indskrænke medarbejderstaben for at trimme omkostningerne. Tværtimod:

- Vi besluttede at gå imod strømmen. Medarbejdernes kollektive viden og kompetencer er nok det vigtigste parameter til at fastholde og øge vores markedsandel. Vores strategi har været at beholde grundlæggende kompetencer, og derfor har der i løbet af lavkon-

junktoren kun været et minimalt antal afskedigelser, påpeger Niels G. Langerhuus.

### Ser lyst på fremtiden

Selv om industridelen har fyldt mere de senere år - og at leverancer til vindmølleindustrien og industri generelt er voksende - så er offshore-segmentet stadigvæk meget vigtig for HYTOR A/S:

- At vi på trods af afmatningen valgte at fastholde kompetencer gør, at vi nu - hvor der er afklaring omkring den fremtidige udvinding af olie og gas i Nordsøen - står stærkere og bedre rustet til nye og flere opgaver, siger Anne Mette Lorenzen.

Både hun og Niels G. Langerhuus ser lyst på fremtiden - på trods af det faktum, at det kan tage en rum tid, inden aktiviteterne indenfor offshore for alvor kommer op i omdrejninger:

- Vi har et godt omdømme i branchen, og har et solidt fundament af trofaste kunder. Med den nye aftale omkring Nordsøens olie og gas - og øget afsætning til øvrige forretningsområder - så er vi overbeviste om, at HYTOR A/S også i de kommende årtier vil præstere gode resultater, slutter Niels G. Langerhuus.